

Научное редактирование и вступительная
статья к.э.н. В. С. КАТЬКАЛО

Перевод с английского к.э.н. Ю. Е. Благова (главы 13, 14), к.э.н. В. С. Катькало
(предисловия, пролог, главы 1, 11), Д. С. Славнова (главы 2—6), к.э.н. Ю. В. Федотова
(главы 7—10, 15), к.э.н. Н. Н. Цытович (глава 12)

Факультет менеджмента Санкт-Петербургского государственного университета и Лениздат выражают признательность за финансовую поддержку настоящего издания Информационному агентству США, фонду «Евразия» (США) и акционерному обществу «Страховая компания „Русь"» (г. Санкт-Петербург), а также Институту менеджмента, инноваций и организаций (Калифорнийский университет, г. Беркли) за организационную помощь в осуществлении данного проекта.

Настоящее издание выпущено при поддержке издательства Центрально-Европейского университета (CEU Press) и Института «Открытое общество».

060600000—053 , ,
M171(03)-96 без объявл.

ISBN 5-289-01816-6

Copyright © 1985 by Oliver E. Williamson. All Rights Reserved.
Published by arrangement with the original publisher, The Free Press. © В. С. Катькало, вступительная статья, 1996
© Ю. Е. Благов, В. С. Катькало, Д. С. Славнов, Ю. В. Федотов, Н. Н. Цытович,
перевод, 1996 © Н. Н. Гульковский, оформление, 1996

ОГЛАВЛЕНИЕ

<i>В. С. Катькало.</i> Вступительная статья	5
Предисловие к русскому изданию	17
Предисловие	21
ПРОЛОГ	27
1. Пионерные достижения ученых в 1930-е годы	29
2. Развитие науки в последующие тридцать лет	35
3. Обзор содержания книги	44
<i>Глава I. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ ТРАНСАКЦИОННЫХ</i>	
ИЗДЕРЖЕК	48
1. Понятие транзакционных издержек	53
2. Когнитивная карта контрактов	61
3. «Внутренний мир» контракта	71
4. Простая классификация контрактов	74
5. Экономическая организация компаний-города	78
6. Прикладные аспекты теории транзакционных издержек	84

7. Заключительные замечания.....	88	
Глава 2. КОНТРАКТНЫЙ ЧЕЛОВЕК	91	
1. Поведенческие предпосылки теории транзакционных издержек	92	
2. Сравнительные параметры транзакций.....	104	
3. Фундаментальная трансформация	117	
Приложение. Альтернативные концепции оппортунизма	122	
Глава 3. УПРАВЛЕНИЕ КОНТРАКТНЫМИ ОТНОШЕНИЯМИ	127	
1. Традиционные юридические концепции контракта	127	
2. Эффективное управление контрактными отношениями	132	
3. Неопределенность	143	
4. Измерение рентабельности транзакций.....	145	
5. Распределение спектра контрактных решений	149	
Глава 4. ВЕРТИКАЛЬНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ: ТЕОРИЯ И ПОЛИТИКА	152	
1. Технологический детерминизм	154	
2. Эвристическая модель.....	159	
3. Другие результаты применения транзакционной концепции	167	
4. Эволюция «Правил вертикальных слияний»	172	
Глава 5. ВЕРТИКАЛЬНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ: НЕКОТОРЫЕ ЭМПИРИЧЕСКИЕ ДАННЫЕ	178	
1. Типология эмпирических исследований вертикальной интеграции.....	179	
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИНСТИТУТЫ КАПИТАЛИЗМА	701	
2. Естественная интеграция.....	181	
3. Интеграция «вперед» со стадией сбыта	183	
4. Комбинирование.....	195	
5. Интеграция «назад»	200	
6. Некоторые заметки о японской организации производства	203	
7. Некоторые альтернативные концепции организационных изменений	209	
8. Заключительные замечания	216	
Глава 6. ОПРЕДЕЛЕНИЕ ГРАНИЦ ФИРМЫ: РОЛЬ ФАКТОРОВ МОТИВАЦИИ И БЮРОКРАТИИ.....	220	
1. Хроническая проблема.....	222	
2. Интеграция с фирмой-поставщиком, управляемой собственником	227	
3. Покупка фирмы-поставщика, где функции собственности и управления разделены	240	
4. Издержки бюрократической организации.....	245	
5. Маломощные стимулы в условиях рынка.....	254	
6. Показательные примеры.....	258	
7. Заключительные замечания	266	
Глава 7. ДОСТОВЕРНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА I: ОДНОСТОРОННИЕ СДЕЛКИ.....	268	
1. Частный порядок улаживания конфликтов.....	269	
2. Достоверные обязательства	273	
3. Модель «заложника».....	277	
4. Вовлечение поставщика в сделку.....	287	
5. Применение модели «заложника» в анализе односторонней торговли	293	
6. Дело компании «Швинн».....	298	
Глава 8. ДОСТОВЕРНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА II: ДВУСТОРОННИЕ СДЕЛКИ.....	308	
1. Взаимность сделок.....	309	
2. Расширенный вариант модели «заложника»	316	
3. Товарообмены между нефтяными компаниями	319	
4. Заключительные замечания	328	
Глава 9. ОРГАНИЗАЦИЯ РАБОТЫ.....	332	
1. Леворадикальная трактовка иерархии	333	
2. Вопросы транзакционных издержек	338	
3. Методология сравнительного институционального анализа проблемы	341	
4. Сравнительная институциональная оценка.....	357	

5. Соотношение экономической власти и эффективности	371	
6. Заключительные замечания	380	
Глава 10. ОРГАНИЗАЦИЯ РАБОТНИКОВ	384	
1. Центральные проблемы теории организации работников	385	
2. Абстрактный подход	385	
3. Профсоюзная организация	399	
4. Проблематичные особенности профсоюзной организации	420	
5. Дилемма производственного кооператива	423	
702		ОЛИВЕР И. УИЛЬЯМСОН
6. Человеческое достоинство	428	
7. Заключительные замечания	434	
Глава 11. СОВРЕМЕННАЯ КОРПОРАЦИЯ	436	
1. Организация управления железными дорогами	438	
2. Аf-структура как организационное нововведение	445	
3. Разновидности Аi-структуры: конгломерат и транснациональная компания	455	
4. Заключительные замечания	469	
Глава 12. КОРПОРАТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ	473	
1. История вопроса	473	
2. Контрактный анализ проблемы	477	
3. Администрация фирмы как ее контрагент	495	
4. Дискреционное управление и организационная форма	507	
5. Заключительные замечания	511	
Глава 13. ТОРГИ ЗА ФРАНШИЗУ НА ЕСТЕСТВЕННУЮ МОНОПОЛИЮ	517	
1. Введение	518	
2. Простая модель торгов за франшизы	521	
3. Усложненные модели торгов за франшизы	526	
4. Анализ конкретной ситуации	550	
5. Заключительные замечания	554	
Приложение. Опыт торгов за франшизу в сфере кабельного телевидения г. Окленда	557	
Глава 14. АНТИМОНОПОЛЬНОЕ ПРИНУЖДЕНИЕ	574	
1. Государственная политика в отношении слияний	574	
2. Нестандартная контрактация	582	
3. Стратегическое поведение	587	
4. Нерешенные дилеммы	595	
5. Заключительные замечания	601	
Глава 15. ВЫВОДЫ	604	
1. Экономическая теория трансакционных издержек	605	
2. Экономическая наука	617	
3. Юридическая наука	624	
4. Организационная наука	630	
5. Постскрипtum	639	
БИБЛИОГРАФИЯ	642	
ИМЕННОЙ УКАЗАТЕЛЬ	667	
ПРЕДМЕТНЫЙ УКАЗАТЕЛЬ	673	
Приложение 1. ГЛОССАРИЙ	687	
Приложение 2. БИБЛИОГРАФИЯ РАБОТ О. И. УИЛЬЯМСОНА	691	